

ドドドドド



わが社のホームページも新しくしたいけど、どうしたらええんやろう…

こうしてみるとホームページのライバル会社のサイトも斬新やねー。



社長！
当社は印刷だけではなく何社ものホームページの実績がございます。

ぜひ、大和写真にお任せください！



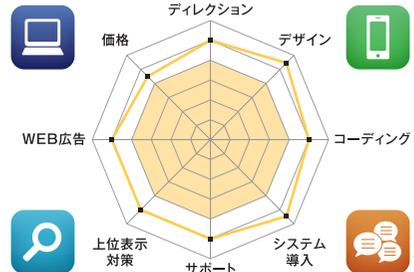
直井社長、まいど どうしたんですか？

なんや中村くんか。納品は明日やろ。サイトリニューアル、わが社もそろそろかなと悩んでるんや

大和さんに相談じも仕方ないじゃね

ホームページの新規作成、サイトリニューアルなど…。WEB広告の展開や運用もお任せください。

企業に対する第一印象はホームページによって決まるとも言えます。そして、ホームページの持つ役割や目的は様々。しかし、企業がユーザーに見てもらいたい情報と、ユーザーが求める情報は、必ずしも一致しないのではないのでしょうか。当社ではターゲットを明確にし、ユーザーの目線に立った企画立案、導線設計、デザイン制作等を行い、価値あるホームページをお客様と一緒に作り上げていきます。



D-WAVE 2 大和写真工業(株) 本社 大阪府豊中市三和町4-3-1 TEL06633118007 FAX0663324453
高槻支店 大阪府高槻市明田町1-12 TEL0726811805 FAX0726811830

大和写真工業(株)が毎月お客様へ印刷・複写・デジタルのお役立ち情報をお届けします。

デー・ウェーブ D-WAVE MONTHLY NEWS LETTER PRESS Vol.133

2019 February 2

甘さ自分には控えめ

辛口でいこう

Happy Daiwa Shashin

昨年取り組んだ「強みを発見し、伸ばす! 報告書」は社員の皆さんにとって大変な作業だったようです。「自分の強みはこれです!」とはっきり宣言するのはプレッシャーのかかること。最初は恥ずかしさやテレで書けなかった人も多かったのですが、最終的に皆さんが自分なりの答えを見つけてくれたようでうれしいです。
毎日忙しく仕事に取り組む中、ちょっと足を止め、改めて自分と向き合い、自分自身を評価し文章で表現する機会は、これからのスキルアップや将来像を見つける意味でも貴重な時間になったのかな、と思います。

代表取締役 鶴井宏尚

慎

5月 優勝 本社営業 友田 課長 20点

- あなたの強みは何ですか？
仕事に細かく慎重なところ。
- 具体的にどう伸ばしますか？
他の人へ指導・レクチャー・相談にのる。

社長の評価 1つの仕事を細かく分析し、最良の方法で現場やお客様に対応してくれている姿勢は皆のいい見本となります。また、他の人への指導・レクチャーは自分自身にとっても一番の勉強。どんな指摘し相談に乗ってあげて下さい。

協

6月 優勝 印刷課 砂田さん 19点

- あなたの所属する部署の強みは何ですか？
繁忙期等の協力体制。
- 具体的にどう伸ばしますか？
今年度は断裁機の修得。

社長の評価 協力体制の一環として、自分の担当以外の技術をマスターする取り組みは素晴らしい事です。効率や品質をアップするための報連相やコミュニケーション向上が今後の課題でしょう。ぜひ先頭に立って進めて下さい。

挑

7月 優勝 本社営業 村上さん 19点

- 我が社の強みは何ですか？
新しいサービスを取り入れ、失敗を恐れずチャレンジ。
- 具体的にどう伸ばしますか？
情報を共有できる体制を整える。

社長の評価 新しい商品知識の習得は大変なこと。苦手な分野にも逃げないで挑戦・提案する姿勢は素晴らしいです。更に営業間・制作・現場の間で、知識や情報、成功・失敗事例を共有できればこれは大きな強みになりますね。



2年次定期 サーベイランス審査



去る12月7日、ISOの定期サーベイランス審査が行われました。前回の新規更新審査から1年、審査員様からいろいろとご指摘・アドバイスをいただいた部分を改善してきた成果をみていただき、新たに3つの軽微な改善事項はあるものの、3つの向上ポイントを褒めていただきました。ISOの取り組みも今年で14年目となりますが、次年度には新しいメンバーにも入ってもらいEMS活動自体を更に活性化していける様に考えています。(私もそろそろお役御免かな???)

環境管理責任者 友田 秀一

2018年度 取り組み 「強みを発見し、伸ばす！」 結果発表

経

8月 優勝 印刷課 平松さん 20点

- あなたの強みは何ですか？
経験を生かした仕事ができること。
- 具体的にどう伸ばしますか？
人に聞く事を大事にする。

社長の評価 実践からくるノウハウは素晴らしい強みです。それを少しずつでも他の人へ指導できれば更に大きな強みとなります。また、営業と話をすることでお客様の反応を知り、満足いただける商品を常にお届けすることで、会社は発展します。

直

9月 優勝 亀岡事業所 中島さん 20点

- あなたの所属する部署の強みは何ですか？
庁舎内にあり直接的・間接的に相談を受ける。
- 具体的にどう伸ばしますか？
真摯な態度で相談業務をこなす。

社長の評価 インプラント方式の強みをよく理解してくれていると思います。あとはどう活かすか！です。同じ庁舎内にいるのですから、身内と同じというイメージを持ってもらうことで更にこの強みは効果を発揮します。

柔

10月 優勝 制作課 古本さん 20点

- 我が社の強みは何ですか？
新しい技術、考え方に対する柔軟な姿勢。
- 具体的にどう伸ばしますか？
実際の案件につなげて苦手意識を払拭。

社長の評価 IOT化、顧客ニーズの多様化への対応は、経営者として必要なことと腹をくくっています。失敗を恐れずチャレンジすることは難しいことです。特にベテランの多くになってきた当社では…。最前線にいる古本くんからのウェブを広げて下さい。

2018年の当社スローガンは「強みを発見し、伸ばす！」でした。1ヶ月ごとに「あなたの強み」「所属部署の強み」「我が社の強み」を2度再考し、最終月は「あなたの強みは発見できましたか？」をまとめます。「強み」と「具体的にどう伸ばすか」の報告に対して社長が評価し、優秀者には社長賞が贈られました。報告書を書くことで自己としっかり向き合えた。また、自信のある強みをどう伸ばして行くかが見えた、などたくさん感謝の声をいただきました。

動

11月 優勝 本社事務所 木村さん 20点

- あなたの強みは何ですか？
日にしたら後回しにせず直ぐに行動に移す。
- 具体的にどう伸ばしますか？
状況に応じて冷静に判断する。

社長の評価 このスタイルを貫いていることは素晴らしいことです。失敗を恐れてチャレンジしないのは、仕事においても自分自身の成長においてもマイナス。失敗すれば元にもどせばいいだけです。これからも試行錯誤は継続してくださいね。

評価 力量

紙に依存しない新たなデジタル商品展開の為、デジタルソリューション提案に特化した営業人員を1名増員しました。また有機溶剤作業主任者1名を育成しました。

応

12月 優勝 本社営業 村上さん 20点

- 本当のあなたの強みは発見できましたか？
面倒な事にも誠心誠意対応する。
- 今後その強みを伸ばすために何をしますか？
知識を広げコミュニケーションを向上。

社長の評価 常にお客様に顔を向け、一生懸命お役立つ姿勢は素晴らしいです。真剣に仕事に向き合い、ソリューションを実行したからお客様は満足してくれたのです。更に上を目指すには、社会情勢はもちろん専門的知識も習得してください。



月間チーム賞

- 5月 本社営業
- 6月 本社営業
- 7月 本社営業
- 8月 印刷課
- 9月 本社営業
- 10月 本社営業
- 11月 本社事務所
- 12月 本社営業

チーム年間優勝 本社営業チーム

評価 運用の計画及び管理

本年度スローガン「強みを発見し伸ばす！」において「個人」「部署」「会社」の強みを全社員が考え伸ばしていく取り組みを行い、各人が社長にレポートを提出して評価・表彰する仕組みを実施している点を評価されました。